

Harmonogram szkolenia: Szkoła pitchowania

Kolejny dzień szkolenia i jego data	Godziny realizacji szkolenia (od do)	Przedmiot/Temat	Liczba godzin szkolenia	Trener prowadzący szkolenie (imię i nazwisko)	Miejsce szkolenia
10.07.2017	16.00-16.30	<p>Kontrakt</p> <p>Analiza oczekiwań uczestników</p> <p>Badanie poziomu stanu zaawansowania uczestników</p> <p>Nietypowa prezentacja uczestników- <i>Gra integracyjna</i> z wykorzystaniem ekranów dotykowych ma za zadanie przełamanie barier i wprowadzenie uczestników do procesu szkoleniowego.</p> <p>Prezentacja Celów i Programu szkolenia</p>	0,5h	Przemysław Stanisław Kunaszyk	ILab Plus, ul.Przemysłowa 13/1U, Kraków
	16.30 – 17.30	<p>Wprowadzenie do Pitchowania</p> <ul style="list-style-type: none"> - konstrukcja wystąpienia - forma i treść - komunikacja werbalna i niewerbalna - zachęcenie do działania <p>Prezentacja metody Pecha-Kucha</p>	1,5h	Przemysław Stanisław Kunaszyk	
	17.30-17.45	Przerwa			

	17.45-19.45	Praca w grupach warsztatowych nad przygotowaniem wystąpień przed inwestorami przy wsparciu trenerów	2 h	Przemysław Stanisław Rafał Kunaszyk		
	19.45-20.30	Przerwa				
	20.30-21.15	Pitchowanie przed zaproszonymi inwestorami Dyskusja podsumowująca	45 min.	Przemysław Stanisław Rafał Kunaszyk		
11.07.2017	21.10-21.30	Podsumowanie szkolenia ewaluacja	15 min.	Przemysław Stanisław Rafał Kunaszyk	<i>ILab Plus, ul. Przemysłowa 13/1U, Kraków</i>	

Zgodnie ze standardem Firmy harmonogram spełnia następujące wymagania:

- Regularne przerwy występują raz na dwie godziny i są nie krótsze niż 15 minut
- Przerwa 45 minutowa jest zaplanowana po 4 godzinach zegarowych zajęć